

Die DENTAVIS AG, ist ein aufstrebendes Schweizer Unternehmen, welches sich auf den Verkauf von Dentalprodukten fokussiert. DENTAVIS vertreibt in der Schweiz exklusiv die Produktlinien der international tätigen BTI (Biotechnology Institute), welche sich in der Biomedizin und Biotechnology auf die Disziplinen der oralen Implantologie und der regenerativen Medizin spezialisiert hat. BTI nimmt seit über 20 Jahren in über 32 Ländern eine führende Rolle ein und hat sich dank ihrer Arbeit in Forschung, Entwicklung und Innovation zu einem Referenzunternehmen weltweit etabliert.



Zum Ausbau des Deutschschweizer Verkaufsteam suchen wir für die Regionen Basel, Mittelland und die Zentralschweiz eine/einen

# Sales Manager Dental

60-100%

## Ihre Aufgaben

Sie sind unser Experte im Bereich Zahnimplantate und gewinnen dank Ihrer ausgezeichneten Marktkennntnisse und Ihres bestens etablierten Netzwerkes genau die richtigen Neukunden für uns. Die Beziehung zu unseren Bestandskunden pflegen Sie aktiv und haben dabei stets im Fokus, dass wir unsere hochgesteckten Ziele zur Gewinnung neuer Marktanteile erreichen, aber auch unsere Marktposition festigen wollen. Bei uns geht es nicht nur um Quantität, sondern auch um Qualität bei allem, was wir tun. Da Sie ein ausgewiesener Sales-Profi sind, verantworten Sie die Ergebnisse Ihrer zugeteilten Verkaufsregionen selbst und helfen uns aktiv beim Aufbau neuer Regionen. Wir sind ein junges Unternehmen, welches Ihnen viel Raum bietet, uns gewinnbringend im Aufbau und in der Weiterentwicklung unserer Sales Organisation zu unterstützen. Flache Hierarchien, eine offene Kommunikationskultur und absolute Can-do-Mentalität schaffen hierfür die Basis.

## Ihr Profil

- Für uns absolut wichtig: Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im erfolgreichen Verkauf von Dentalimplantaten und das hierfür benötigte Netzwerk
- Ebenso wichtig ist, dass Sie über eine abgeschlossene Ausbildung im Bereich Zahnmedizin (zB. Zahntechniker oder Dentalassistent) verfügen. Eine kaufmännische oder technische Weiterbildung ist von grossem Nutzen. Wir setzen es jedoch nicht voraus
- Sie haben die wichtigsten Sales-Instrumente zu Analyse und Dokumentation wie auch zur effizienten Planung von Salesaktivitäten im Griff
- Deutsch ist Ihre Muttersprache, in Englisch kommunizieren Sie verhandlungssicher, Französisch und jede weitere Fremdsprache ist ein Plus
- Sie sind eine Persönlichkeit mit Hands-on-Mentalität, stark in der Kommunikation, verbindlich im Handeln und voller Tatendrang und Begeisterung, ein junges Unternehmen auf seinem Erfolgskurs zu unterstützen

## Ihnen bieten wir

- Eine spannende Herausforderung mit hohem Mass an Eigenverantwortung
- Grosses Potenzial für Ihre Weiterentwicklung
- Ein junges und dynamisches Team, welches mit Ihnen zusammen die Marke DENTAVIS AG am Schweizer Markt etablieren will und Ihnen den Rücken freihält, damit Sie sich auf Ihre Sales-Rolle fokussieren können
- Attraktive Salärbedingungen mit leistungsbezogenen Einkommensmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice als Arbeitsplatz

Sind Sie an dieser spannenden Aufgabe interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

# DENTAVIS

DENTAVIS AG | Industriepplatz 1 | 8212 Neuhausen am Rheinfall  
jobs@dentavis.ch | +41 (0)44 545 39 10