

DENTAVIS AG est une entreprise suisse en plein essor, spécialisée dans la vente d'implants dentaires. DENTAVIS commercialise en Suisse exclusivement les lignes de produits de l'institut de biotechnologie BTI qui est actif à l'échelle internationale. Cela fait plus de 20 ans que le BTI joue un rôle de leader dans pas moins de 32 pays et il s'est établi en tant qu'entreprise de référence à travers le monde grâce à son travail dans la recherche, le développement et l'innovation.



Afin d'étendre notre position sur le marché et de constituer l'équipe de vente, nous recherchons un(e)

Sales Manager Dental

60-100%

Romandie et Tessin

Votre mission

Vous êtes notre expert dans le domaine des implants dentaires et faites l'acquisition de nouveaux clients adéquats grâce à vos connaissances exceptionnelles du marché ainsi qu'à votre réseau on ne peut mieux établi. Vous entretenez activement les relations avec notre clientèle existante et gardez toujours à l'esprit que nous voulons atteindre nos objectifs élevés afin d'acquérir de nouvelles parts de marché, mais aussi renforcer notre position vis-à-vis des concurrents. Chez nous, il n'est pas uniquement question de quantité, mais aussi et surtout de qualité pour tout ce que nous faisons. Comme vous êtes un professionnel des ventes aguerri, vous assumez vous-même la responsabilité des résultats des régions qui vous sont affectées et nous aidez activement à mettre en place de nouvelles régions. Nous sommes une entreprise jeune qui vous offre une large marge de manœuvre pour nous soutenir dans cette mission tout en maintenant un certain niveau de rentabilité et pour nous aider à développer notre organisation commerciale. Une hiérarchie horizontale, une culture de communication ouverte et un esprit totalement entreprenant en constituent la base.

Votre profil

- Ce qui nous importe: Vous disposez de plusieurs années d'expérience professionnelle dans la vente d'implants dentaires / de produits medicotechniques et du réseau nécessaire à cet effet
- Vous maîtrisez les principaux outils de vente à des fins d'analyse et de documentation ainsi que pour la planification efficace d'activités de vente et disposez d'une expérience dans la constitution et l'extension d'une organisation commerciale
- Il serait souhaitable que vous ayez suivi une formation dans le domaine de la médecine dentaire (p. ex. de technicien ou d'assistant dentaire), une formation technique ou commerciale. Ce n'est toutefois pas une condition préalable pour nous.
- Votre langue maternelle est le français, l'anglais ou l'allemand; vous êtes capable de l'utiliser pour négocier. La connaissance d'une autre langue étrangère comme l'italien ou l'espagnol est un plus.
- Votre personnalité est marquée par un esprit pragmatique, vous êtes fort en communication, contraignant en action, plein d'entrain et d'enthousiasme pour soutenir une entreprise jeune dans son parcours vers la réussite

Ce que nous vous proposons

- Un défi passionnant avec une grande part de responsabilité personnelle
- Une phase d'intégration complète ainsi qu'un grand potentiel d'évolution de carrière
- Une équipe jeune et dynamique qui veut établir à vos côtés la marque DENTAVIS AG sur le marché suisse et vous libère pour que vous puissiez vous concentrer sur votre rôle commercial
- Des conditions salariales attractives avec des possibilités de revenus dépendant de vos performances
- Des horaires de travail flexibles en télétravail

Vous êtes intéressé par cette mission passionnante? Alors n'hésitez pas à nous envoyer votre candidature. Nous vous garantissons une discrétion absolue! jobs@dentavis.ch

DENTAVIS

DENTAVIS AG | Industriepplatz 1 | 8212 Neuhausen am Rheinfall
jobs@dentavis.ch | +41 (0)44 545 39 10